

## Usinage de précision, décolletage et négoce de produits techniques

Annonce V50166 mise à jour le 27/05/2019

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	France
Région	Confidentielle

#### Résumé général de l'activité

Société située dans l'Est de la France, ayant pour activités :

- L'usinage de précision et le décolletage de pièces complexes (60%).
- Le négoce de pièces, de produits techniques et de produits propres (40%).

Les exportations directes représentent 40% du chiffre d'affaires.

L'ensemble des exportations directes et indirectes représentent 80% de l'activité.

#### En plus

La société possède un ou plusieurs **brevets**

La société travaille à l'**export**

### Éléments chiffrés

Année de référence	2018
Fonds propres	6 000 k€
Dettes financières	2 300 k€
Trésorerie nette	1 500 k€

En k€/année	2016	2017	2018	2019
CA			16 000	17 500
Marge brute				
EBE			2 200	2 400
Rés. Exp.			1 400	
Rés. Net				
Salariés			65	

## Indications concernant les éléments chiffrés

Nb : EBE corrigé des crédits baux, composante importante du financement des investissements dans l'outil de production.

Entreprise industrielle privilégiant l'autonomie des collaborateurs et un positionnement différenciant en co-conception clients et approche solution client.

Bénéficiant d'une croissance à 2 chiffres, la société est très solide compte tenu de la qualité et fidélité de sa clientèle et de la diversité de ses domaines d'activités stratégiques.

Également agile et innovante, la cible dispose de produits propres et de brevets. Elle développe actuellement un nouveau produit innovant prometteur à destination de l'aéronautique, du bâtiment, de la construction et de l'automobile.

Dotée d'une start-up avec un savoir faire industriel très innovant tant dans le process que le matériau (exclusivité mondiale).

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Positionnement différenciant par son approche client orientée solution fondée sur le co-développement.

Exportation :

- Fluidique 36 % (connecteur 12 %, hydraulique 11%, mesure comptage 9%, valve gaz 4 %),
- Aéronautique - défense 16 % ,
- Automobile 16 % ,
- Construction + domotique 11 % ,
- Électricité, électronique 9 % ,
- Luxe 1 % ,
- Divers 11 % .

### Concurrence

Moindre concurrence compte tenu du positionnement choisi de co-développement et de l'approche "solutions clients".

À ce jour pas de concurrent sur les brevets en développement et produits propres associés ni sur le savoir-faire du process et matériaux innovants.

### Points forts

- Co-développement produit avec les clients.
- Marketing de l'offre = approche solutions clients.

- Haute technicité + process + matériaux innovants.
- Produits propres.
- Perspectives de croissance du CA +15% / an.
- Diversification des marchés (certifications ISO9001, EN9100, IATF16949).
- Notoriété et image de marque.
- Investissement 1 à 2 M€ / an.
- Antériorité et solidité clients.
- Automatisation des tâches sans valeur ajoutée.
- Management privilégiant l'autonomie des collaborateurs.

### Points faibles

Achats non optimisés par une centralisation.

## Infos sur la cession

L'entreprise dispose d'un potentiel de développement commercial qui engendrerait des investissements de 2 à 4 M€ pour absorber le CA supplémentaire.

Compte tenu de l'endettement en cours et du départ en retraite du dirigeant à moyen terme, celui-ci souhaite poursuivre le développement tout en préparant sereinement la pérennité de l'entreprise.

L'idéal serait que l'acquéreur dispose de la capacité à produire ce CA.

Profil recherché

Personne morale ou fonds d'investissement

Complément

Groupe industriel positionné ou souhaitant se positionner dans l'industrie du décolletage ou de la mécanique de précision dans des domaines d'activités stratégiques complémentaires.

L'acquéreur devra se positionner sur les titres de la SCI et de la holding du groupe.