

Agence de voyages réceptive

Annonce V47269 mise à jour le 21/05/2019

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Alpes Maritimes

Résumé général de l'activité

Vente d'une agence de voyages réceptive / destination management company (DMC).

Cette entreprise est l'une des principales de cette activité dans la région.

Société pérenne dotée de plus de 20 années d'expérience et de très belles références clients ; une notoriété et un savoir-faire reconnus.

L'agence adresse une clientèle B2B internationale (anglo-saxonne). Elle est spécialisée dans le tourisme d'affaires et fonctionne avec une équipe de chefs de projet confirmés spécialistes du tourisme sur la Côte d'Azur et plus globalement dans le sud de la France.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2015	2016	2017	2018
CA			1 200	
Marge brute				
EBE			200	
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			3	

Indications concernant les éléments chiffrés

Prix indiqué FAI.

Vente du fonds de commerce.

Rémunération du gérant pendant la période d'accompagnement (consulting).

Présentation détaillée et rencontre avec les dirigeants après rendez vous au cabinet.

Les bureaux sont actuellement basés à 10 mn de l'entrée de l'autoroute A8 et à 25 mn de l'aéroport de Nice-côte d'azur.

Positionnement concurrence

Concurrence

150 agences sont installées sur la Côte d'Azur.

Points forts

- Réputation.
- Équipe formée et qualifiée et une activité riche en contacts humains.
- Excellente rentabilité.

Infos sur la cession

Déménagement (rattachement de conjoint).

Profil recherché

Personne physique ou morale

Anglophone.

Complément

Maîtrisant parfaitement la culture anglo-saxonne et les relations commerciales BtoB.

Croissance externe ou repreneur individuel.